

採用に関する事なら
あんな事も！こんな事も！

採用のご相談

どんな事を
何度でも！



レンアイ型
採用コンサルティングを
「今すぐ！」
「ワンポイント」

で受けて！
そんな方の為のサービスです！

レンアイ型採用コンサルティングは、小宮が御社に
何度も訪問したり、取材したりするため日程の調整
や成果が出るための期間が「早くて3ヶ月」はか
かってしまいます。「そんなに待てないよ～、今すぐ何
とかしたいんだけど！」という方や、以前セミナーを
聴いて自分たちで採用できたんだけど、今回の職
種はなかなか苦戦しているから、その部分だけ相談
に乗ってほしい。という方向けのサービスです。継続
契約は致しません、その都度、単発でのご請求にな
ります。

ファンシッ株式会社代表 小宮 仁至(こみや ひとし)
沖縄県商工会議所連合会 エキスパートバンク登録専門家
「レンアイ型採用コンサルタント」

1979年生まれ 熊本県出身 沖縄在住16年。うちな～婿歴10年の2児の父。
2015年「人材不足は企業が発信する情報不足」「雇用のミスマッチは情報の
ミスマッチ」という信念のもとレンアイ型の採用戦略を提唱するファンシッ
ブ(株)を設立。2016年からは中小企業の採用コンサル事業を本格的に開始。
採用難業界でも3ヶ月以内の採用成功率87%。公的機関や各種団体
主催で「レンアイ型採用戦略セミナー」を開催しこれまでに受講した
企業は300社以上。応募を増やすのではなく定着する人材採用が
モットー。企業向けのコンサルティングの傍ら、求職者への採用支援
も実施。

レンアイ型

採用

コンサル
ティン
グ

単発 個別 相談

採用のお悩みは
なんでもご相談ください♪

詳細・お申込みは裏面へ



単発コンサルティングってどんな事をするの

通常のレンジ型採用コンサルティングに比べて**必要な時に**、単発で**好きな分だけ**相談ができるから**気軽に**始められるサービスです。

対象者

- ・相談した事があるがもう一度相談したいという方。
- ・セミナーを受講したいがなかなかタイミングが合わない方。
- ・小宮さんを紹介したい人がいるという方。
- ・採用コンサルティングを契約前にどんな流れか聞きたい方。



内容

採用のお悩みなら何でも何度でも

- ・求人広告を出しているけど効果がない
- ・せっかく採用したスタッフがすぐ辞めてしまう
- ・採用って、何から始めればいいのか解らない
- ・沖縄で新規事業や雇用拡大するんだけど、どうすればいい？

採用は相談するだけでは解決しません

レンジ型採用コンサルティングとは違い、**単発2時間のサービス**になります。採用は、実際誰かが動かないと何も変わりません。この時間では、現在の採用の課題を整理し、問題点を発見し、次に何をすべきか？を示唆するところまでしかできません。ただ相談だけなら、何回でもこのサービスをご利用頂けますのでお気軽にお申込みください。

初回は相談後のお支払でかまいません

これまで150社以上の人手不足企業の個別相談を受けてきましたが、まず初回の相談ではみなさん暗い顔で悲壮感を漂わせていらっしゃいます。そういう状態の方々に事前に料金を頂くのは正直心苦しいです。なので、このサービスを初めてご利用される方は、相談後に弊社から請求書をお送りいたしますので、お支払いは後日で結構です。もし、相談後に納得されてなかった場合は、お振込みされなくてもかまいません。ただ、ほとんどの方が、相談後「**なんだか、採用できる気がしてきました！**」と明るい表情で帰られますよ！

料金/お申込み方法

■料金：15,000円/2時間（訪問相談の場合25,000円/2時間）
（県外離島は交通宿泊費別途要）

■申し込み/お問合せ：work@spwork.jp

ファンシップ株式会社
Fanship co., LTD

098-917-0273